

NYHETS BULLETIN

Xport er en avis for deg som er opptatt av finansiering av eksport og internasjonale prosjekter

Horisont 2020, er det noe å hente?

Det trekkes nå i gang et nytt ramme-program i EU. Det kalles Horizon 2020. Det er betydelige midler å hente for de som er dyktige med søknaden og har et godt prosjekt og konsortium, totalbudsjettet over 7 år er på EUR 71 milliarder.

Noe er nytt, og noe er som det gamle. For de store programmene som går under navnet Collaborative Research (CR) gjelder at søknadsprosessen er lang, usikker og kostbar. Det er en klar målsetting fra EU at 20 % av midlene skal gå til Små- og mellomstore bedrifter (SMB). Mye av dette kan komme via CR, men det er et nytt målområde som kalles SMB-instrumentet som vi tror kan være mer interessant for mindre bedrifter.



SMB-Instrumentet

SMB'er er små og mellomstore, uavhengige, bedrifter som typisk har færre enn 250 ansatte og en årlig salgsinntekt som ikke overstiger EUR 50 mill.

Dette er en ny ordning og det blir spennende å se hvor mange som søker på dette.

Denne ordningen retter seg mot innovative SMB'er med ambisjoner om å vokse internasjonalt. Ordningen er også enklere i den forstand at man kan søke som enkeltbedrift. Det er 2 faser som er aktuelle for SMB-bedrifter, begge har løpende søknadsfrister.

Collaborative Research (CR)

I dette opplegget er det slik at EU utlyser definerte "calls". Disse vil være innen for bestemte områder og kan passe for noen bedrifter. Et prosjekt innen CR kan få inntil 100 % støtte og er relativt forskningstungt. Et slikt prosjekt kan typisk gå over noen år og være på EUR 3-4 mill. Det kreves deltakelse fra minst 3 uavhengige partnere i 3 land. Det er kompliserte søknader, så hvis det er en forskningsinstitusjon med i prosjektet kan det være fornuftig å la denne håndtere det administrative i søknadsprosessen selv om en bedrift naturlig leder konsortiet.

V tror at CR vil være svært aktuelt for bedrifter som enten

- Ser det som formålstjenlig å benytte en forskningsinstitusjon til å finne en løsning på en problemstilling
- Ser at et slikt program kan skape marked og bedre informasjon om en mulig løsning i flere nye markeder.

Fase 1 har den første søknadsfristen i juni. Dette baseres på en søknad hvor man sender inn en kort forretningsplan og noe annen informasjon om selskapet. Det er deretter en vurderingsperiode på 2-4 måneder i EU før man får vite om man har fått tilsagn.

Her deles det ut en rund sum på EUR 50 000. Etter at disse midlene er brukt har bedriften en bedre struktur og en oppdatert forretningsplan som kan brukes som grunnlag for en ny søknad til Fase 2.

Det er ulike prognoser på hvor mange som vil søke her, men tilslagsprosenten kan være på 10-20 %. Søknaden virker ikke å være spesielt komplisert, og mye enklere enn ordinære EU-søknader.

Vi ser også en mulighet her for bedrifter til å følge med på utlysninger som passer. Det kan også være mulig å etablere nye kontakter ved å tilby seg å være partner med andre som strever med å sette sammen et godt konsortium for å søke om midler.

Det finnes mange eksempler på at mindre bedrifter har fått til vellykkede EU-prosjekter. Vår påstand er likevel at man bør tenke seg svært godt om for å gi seg i kast med en omfattende søkeprosess. Det anbefales å være rimelig trygg på at du vil få noe verdifullt ut av prosjektet, og at du ikke må gi fra deg kontrollen til sterkere partnere. Med flere partnere kan det bli nødvendig å lage kompromisser slik at ikke bare egne problemstillinger er i fokus. Vær sikker på at du får løst ditt problem i konsortiet.

Sitat:

De menneskene som får mest ut av livet, er ikke de som har levd et sekel, men de som har levd hvert minutt.

Sidonie Gabrielle Colette

Fase 2 har større midler. Det er et innovasjonsprosjekt som kan gå på demonstrasjonsaktiviteter som testing, utvikling av prototyp, oppskalering, IPR, markedsanalyser. En del av søknaden vil være den oppdaterte forretningsplanen som kommer ut av Fase 1.

Det er mulig å søke direkte på Fase 2, men det anbefales av EU å gå via Fase 1. Støttebeløpet varierer fra EUR 1-2,5 mill. over en prosjektperiode på 1-2 år. Støttebeløpet vil dekke 70% av kostnaden. Denne søknaden er mer krevende enn for fase 1 og det er også her uklart hvor stor søkingen (og derved tilslagsprosenten) vil bli. Første søknadsfrist er i oktober. (forts s. 2)

(Forts. fra s. 1 **SMB-instrumentet**)

Temaene det kan søkes for er ikke helt fritt. Det er satt opp 13 ulike temaer det kan søkes innenfor, men de er satt opp relativt fritt slik at de fleste bedrifter kan finne et tema som passer. De bør da også sjekke budsjettet for det temaet.

Vi tror at SMB-instrumentet kan være nyttig for mange bedrifter og ville vurdert å søke på dette. Flere bedrifter kan også søke sammen på denne ordningen.

.Skattefunn 2014

Husk søknadsfristen 1. september.

Systemet er lagt opp slik at søknaden blir sendt gjennom to instanser, først til Innovasjon Norge og derfra videre til Forskningsrådet.

Hvis bedriften planlegger å sette i gang et prosjekt de siste månedene av 2014 bør man altså søke før 1. september. Ikke minst bør det søkes hvis man allerede er i ferd med å gjennomføre et prosjekt. Kostnader kan regnes tilbake til 1. januar 2014.

Ellers virker det som om en mer firkantet behandlingen av søknader kombinert med stadig mer rigide rapporteringskrav avholder mange fra å søke. Det er jo svært synd, da dette er en god ordning for bedriftene som

Hvem kan hjelpe til i søknadsprosessen?

For det første kan vi, **Export Finance Services**, gi råd og eventuelt stå for prosessen med søknadsskriving.

Forskningsrådet gir råd i prosessen, Norges Forskningsråds EU-side: <http://www.forskningsradet.no/eu>

Enterprise Europe Network <http://www.bedriftieu.no/no> er et globalt nettverk av bedriftsrådgivnings organisasjoner som har fokus på å hjelpe små og mellomstore bedrifter og vitenskapsinstitusjoner med å realisere sine strategier og ambisjoner gjennom internasjonalt samarbeid.

Nettverket er etablert av Europakommisjonen i 2008 og er kostnadsfri rådgiving om bla. søknadsmuligheter i EU og om matchmaking.

Prosjektetableringsstøtte (PES)

Forskningsrådet kan støtte arbeidet med søknader og nettverksbygging til EU-prosjekter. Dette kalles nå PES2020. Støtten dekker utgifter som er påløpt etter at søknad om PES er sendt, og forutsetter at man får sendt en formelt riktig søknad. Pr. i dag støttes ikke søknader til Fase 1 i SMB-instrumentet.

.byråkratiet bidrar til å gjøre mindre tilgjengelig enn tidligere. Dette er fremdeles relativt "enkle" penger for bedriftene. Vi minner om at:

- Hvert enkelt AS innen et konsern kan søke.
- Bedriftene får sine penger ved ligningsoppgjøret gjennom ekstra skattefradrag eller som kontant utbetaling hvis bedriften har underskudd. Også bedrifter som ikke er i skatteposisjon får midlene.

.Søknadsarbeid/Assistanse

Ikke vent med skattefunn-søknadene til slutten av året! Dette vil kraftig redusere dine muligheter til å få prosjektet godkjent og vil medføre mer arbeid i ettertid. Hvis du har kapasitets- eller andre problemer knyttet til skattefunnsøknadene, er det bare å kontakte oss. Alle de søknader som vi har medvirket til de siste årene er blitt godkjent, men arbeidet med å komme helt i mål er blitt stadig mer krevende.

.Investinor eller Investihvor? Ref. investeringer i treforedling.

Da norsk treforedlingsindustri slet veldig i 2013, gikk regjeringen eller mer spesifikt næringsministeren høyt ut og ville støtte investeringer innen gode prosjekter i treforedlingsindustrien med inntil NOK 500 mill. Regjeringen viste følgelig stor handlingskraft! Samtidig var næringsministeren så smart at han kanaliserte pengene via Investinor og da visste han jo at det ikke ville skje noe. Med fasiten i hånd kan vi jo se at det stemte. Investinor har omtrent ikke brukt noe av pengene og forventer heller ikke å bruke noe. Enhver investering uansett bransje skal jo møte Investinor sine krav til avkastning og alle som har forsøkt Investinor vet jo hvor lett det er å komme gjennom. Ifølge Investinor sine egne tall ser de på et stort antall prosjekter pr. år, men kun svært få blir akseptert.

Dette må jo i praksis innebære at private investorer som har bidratt til å dra disse prosjektene framover, må ha langt lavere avkastningskrav enn det statlige investeringsselskapet som har fått flere NOK milliarder for å investere i gode prosjekter i norsk industri. Burde ikke snart de politikkerne som er ansvarlig for dette organet innse at det er fullstendig bortkastede penger å holde liv i et statlig investeringsorgan som stiller langt større krav til sine investeringer enn hva private investorer gjør. Hva i all verden skal man da med dette? Eksempel med norsk treforedlingsindustri viser jo hvor bortkastet det er å gi Investinor penger. Dette blir død kapital hvis noe blir det.