

### NYHETSBULETTIN

Xport er en avis for deg som er opptatt av finansiering av eksport og internasjonale prosjekter

## Crowdfunding- en alternativ måte å finansiere nye prosjekter på. «Folkefinansiering»



Crowdfunding innebærer at penger samles inn til nye, interessante prosjekter/bedrifter fra potensielle kunder, støttespillere, investorer og andre interesserte. Pengene samles inn via et nettsted eller egen side.

Finansieringsmetoden kan gi gründere, også i helt tidlig fase, en mulighet til å hente inn nødvendig kapital for å realisere en ide eller et prosjekt. Det er normalt vanskelig å få med seg tradisjonelle investorer i denne fasen.

Crowdfunding har vokst frem til å bli et viktig virkemiddel for finansiering, produkttesting og prosjektutvikling i tidlig fase i mange land. Spesielt i USA har crowdfunding blitt benyttet i mange prosjekter hvor nettstedet Kickstarter.com er den mest kjente kanalen.

I tillegg blir Crowdfunding også benyttet av større selskaper som en mulighet til å teste et nytt produkt i markedet, som et alternativ til markedsunder-

Man får tatt temperaturen på markedet og sjekket interessen for produktet.

En fordel med ordningen er også at den har lave kostnader og når ut til et publikum utover tradisjonelle investorer gjennom sosiale medier/ nettsteder.

En ulempe kan være at man ikke får med kunnskap og støtte fra en erfaren investor, »business angel» eller offentlig institusjon, men det kan styrke prosjektets «image» hvis man har med noen kjente navn på investorlista.

Det er ikke noe i veien for å kombinere dette med støtteordninger fra det offentlige.

Det vises også til artikler i pressen, senest i Finansavisen 3 august, samt nettstedene

<https://bidra.no/> og

<http://www.nytt norge.com/norsk-crowdfunding-skafter-deg-penger.html>



## Fortsatt stor interesse for SMB-instrumentet

Til tross for sterk konkurranse om EU-midlene, er det fortsatt stor interesse for SMB-instrumentet, både i Norge og ellers i Europa.

Ved søknadsfristen for fase 1-prosjekter 3. mai ble det sendt inn hele 53 norske prosjektforslag, flere enn ved noen tidligere frister. 7 av disse får EU-støtte, dvs. en suksessrate på 13 % - et resultat langt over det europeiske gjennomsnittet.

Foreløpig siste frist for fase 2-prosjekter var 15. juni. De to norske bedriftene SES Europe AS og Seram Coatings AS klarte seg i den knivskarpe konkurransen, og kan vente seg en EU-støtte på et par millioner EUR for å gjennomføre prosjekter med sikte på å kommersialisere innovative ideer. Dette kan omfatte demonstrasjonsprosjekter som videreutvikling og testing av prototyper, oppskalering og andre tiltak for å få produktet ut i markedet, samt videreutvikling av forretningsplanen. Bedriftene får også tilbud om 12 dagers forretningsrådgivning (*business coaching*). Innovasjon Norge skal framskaffe dyktige coacher. (forts s.2)



coach

(forts. fra s.1)

Siden starten av SMB-instrumentet våren 2014 har til sammen 32 norske bedrifter fått EU-støtte på EUR 50.000 for å gjennomføre en 6 måneders *feasibility study* (fase 1). I fase 2 er konkurransen om EU-midlene hardere, men gevinsten er også langt større. De utvalgte bedriftene kan få opptil EUR 2,5 mill. for å gjennomføre et kommersialiseringsprosjekt over 1-2 år. Hittil har 8 norske SMB'er klart dette.

Om du vil vite mer om mulighetene som din bedrift har i SMB-instrumentet, eller ønsker assistanse til å utarbeide et konkurransedyktig prosjektforslag, ta gjerne kontakt med Vebjørn Walderhaug (tlf. 9904 7562, [vw@xport.no](mailto:vw@xport.no)).

Denne nettsiden viser et kart hvor alle bedrifter med EU-støtte fra SMB-instrumentet er plottet inn: <http://ec.europa.eu/easme/en/sme-instrument-beneficiaries>



### Noen viktige søknadsfrister framover:

Mange ordninger er slik at de har løpende frister. For mange er det likevel en deadline som er absolutt. Noen av de fristene som nærmer seg nå:

**Skattefunn.** Denne ordningen passer for svært mange bedrifter. Det er en søknadsfrist **1. september** som det er mange fordeler ved å overholde. Man er garantert behandling, og det er også klagemuligheter. For denne ordningen er det mulig å søke også senere på året, men det er ikke sikkert søknaden da blir behandlet. Ordningen går på prosjekter innen FoU, og det er mulig å regne kostnader tilbake til 1. januar 2016 hvis søknaden blir godkjent.

**Eurostars.** Dette er finansiering av utviklingsprosjekter hvor små og mellomstore bedrifter samarbeider. Det er en EU-finansiering som krever at minst 2 land er med. Her er det en søknadsfrist hvert halvår, den kommende er **15. september**.

**SMB-instrumentet.** Førstkommende frist («cut-off») for fase 1-prosjektforslag er allerede **7. september**, med en ny mulighet **9. november**. Neste frist for fase 2 er **13. oktober**. I 2017 kommer 4 nye utlysningsfrister for hver av de to fasene.

**Fast Track to Innovation (FTI).** Også en EU-ordning som krever internasjonalt samarbeid. Det går på at relativt ferdige løsninger skal hjelpes ut i markedet. Den 6. og foreløpig siste utlysningsfristen i dette pilotprogrammet er **25. oktober**. FTI-programmet vil sannsynligvis bli videreført i 2017, etter en evaluering av ordningen.

**Brukerstyrt innovasjonsarena (BIA) i Forskningsrådet.** BIA tar sikte på å støtte de beste forskningsbaserte innovasjonsprosjektene i bredden av norsk næringsliv. Programmets åpne innretning skal sikre god konkurranse om midlene og legge til rette for innovasjon også på tvers av bransjer og temaer. 330 millioner til Innovasjonsprosjekter i næringslivet med utgangspunkt i bedriftenes egne strategier. Søknadsfrist er **12. oktober**.

*Hvis dere har spørsmål om ordningene eller vil ha hjelp til å kjøre søknadsprosessen, kontakt oss helt uforpliktende.*

#### Kontakt oss:

Atle Milford tlf. 908 39 620, [am@xport.no](mailto:am@xport.no)

Geir L. Sagen tlf. 913 70 677 [gl@xport.no](mailto:gl@xport.no)

Tom Fronth-Mathisen , tlf. 934 98 115 [tfm@xport.no](mailto:tfm@xport.no)

Vebjørn Walderhaug tlf. 990 47 562 [vw@xport.no](mailto:vw@xport.no)



#### Sitatet:

*Hvis man bare skal betale for «plommen», så må man også finne seg i å betale veldig mye for den.*

*Jon Bing*