

### NYHETSBU LLETIN

Xport er en avis for deg som er opptatt av finansiering av eksport og internasjonale prosjekter

## Konferanse om fornybar energiteknologi, mulighet i Cleantech.

*Vi har god kontakt med OREEC. Det står for Oslo Renewable Energy and Environmental Cluster.*

De skal ha et arrangement i Forskningsparken 9. mars som vi gjerne driver litt markedsføring for. Arrangementet skal være en møteplass for investorer, næringslivsaktører og teknologitvilkere som satser på fornybar energi i Norge/Norden.

Vi tror det er store muligheter for å knytte gode kontakter på seminaret. For bedrifter innen fornybarfeltet som søker ny egenkapital er det en fin mulighet til å profilere seg. En del av arrangementet er viet korte bedriftspresentasjoner der bedriften har mulighet for å få vist fram ideene sine, og det ventes å være aktuelle investorer i salen. Grønn crowdfunding blir et av temaene.

**Hvis noen av våre lesere ønsker å profilere seg med en kort presentasjon, eller kjenner noen som er aktuelle, gi tilbakemelding asap.**

Det kan enten gjøres til oss, eller til arrangøren, OREEC ved Trine Kopstad Berentsen, [trine@oreec.no](mailto:trine@oreec.no).

*I tillegg gjør vi oppmerksom på denne:*

### På jakt etter investorer?

Green Tech Investor Forum er en mulighet for teknologiselskaper innen miljøteknologi på jakt etter kapital i oppstarts- eller vekstfaser. Utvalgte bedrifter blir påspandert en reise til Madrid for presentasjon.

Green Tech Investor Forum arrangeres av det spanske Senter for industriell utvikling og Innovasjon Norge. Det er en del av EEA Grants-ordningen og selve arrangementet er i juni.

**Frist for påmelding: 29. februar 2016**

*Sitatet:*

*Når man begår dumheter bør de i hvert fall lykkes.*

Napoleon



## Status for SMB-søknader i EU



**EUs rammeprogram for forskning og innovasjon – Horisont 2020 – har en ordning kalt SMB-instrumentet, hvor enkeltbedrifter kan delta.**

I fase 1 gis det EUR 50.000 i støtte til en mulighetsstudie over 6 måneder, for å vurdere innovasjonsideens kommersielle og tekniske potensial.

I fase 2 er støttebeløpet vanligvis på EUR 1-2 mill.. Her skal demonstrasjonsaktiviteter som testing, prototypbygging, markedsanalyser og videreutvikling av forretningsplanen gjennomføres i løpet av en prosjektperiode på 1-2 år.



Hovedhensikten med SMB-instrumentet er å hjelpe innovative forretningskonsepter fram til markedet. Den store interessen for ordningen har presset suksessraten ned til et uventet lavt nivå; for Norge har den variert mellom 5 og 28 % ved de forskjellige utlysningrundene i fase 1.

Så selv med svært gode prosjektforslag (søknader) kan det være krevende å nå opp i høy tilskuddsandel (70 %) og store støttebeløp i fase 2.

*(forts.neste side)*

(Forts. Fra side 1: Status...)

Få nasjonale ordninger i Europa gir støtte til markedsintroduksjon, noe som forklarer den store interessen for SMB-instrumentet.

Det er gode muligheter for prosjekt-etableringsstøtte (PES) fra Norges forskningsråd til søknadsprosessen.

**De neste søknadsfristene for SMB-instrumentet er 24. februar og 3. mai for fase 1, og 14. april og 15. juni for fase 2.**

Mer informasjon finner du i konkurransen om EU-midlene. Hittil har 25 norske bedrifter fått støtte i SMB-instrumentet:

<http://ec.europa.eu/easme/en/horizons-2020-sme-instrument>



### Hvor godt kjenner du dine risikomotparter ?

*Vi har vært på seminar i regi av Nordea og Irmig Group om kriminalitet i næringslivet. Dette er et økende problem og kriminaliteten antar stadig nye former.*

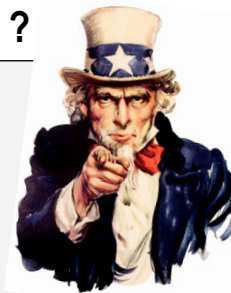
Irmig Group er et uavhengig internasjonalt selskap med et globalt organisert nettverk i mange land, med hovedsete i USA, og nå også med kontor i Norge.

De tilbyr sjekk, evaluering og bakgrunnsundersøkelser av dine kunder og potensielle kunder og andre risikomotparter som agenter, mellommenn, produsenter og leverandører i over 150 land.

Dette med henblikk på å være en støttepartner for norske bedrifter for å sikre og øke deres verdier, avsløre kriminelle elementer på tidlig stadium, og på denne måten medvirke til å unngå økonomisk tap for kunden.



De arbeider bl.a med å avdekke svindel, hvitvasking, korrupsjon, pengestrømmer til terrorister m.m.



I tillegg til å sjekke offentlige registre og selskapsinformasjon foretar de også såkalt «Reputational Due diligence» hvor de gjennom sitt nettverk og sine metoder avdekker annen informasjon som kan være helt avgjørende for om man ønsker å inngå forretninger med kunden eller ikke.

Vi antar dette kan være av særlig relevant for våre kunder som eksporterer til Midt-Østen og fjerne Østen, men også for eksportører til andre land.

Du finner mer informasjon på <http://www.irmigroup.no/>.

### Eksportkontrakt på under NOK 30 mill. med GIEK-garanti, finansiering fra Eksportkreditt Norge.

Som selger kan du gi en kreditt til din kjøper for 10 % av lånebeløp. 90 prosent dekkes av GIEK og utbetales fra Eksportkreditt Norge til din bedrift.

Din kjøper betaler tilbake 90 prosent til Eksportkreditt Norge og 10 prosent til din bedrift, med renter. (NB: Denne ordningen gjelder ikke ved prosjektfinansiering).

En viktig forutsetning her er at kjøper er skikkelig solid. Hvis GIEK mener at kjøper ikke er akseptabel, vil de på vanlig måte kreve for dem akseptable bankgarantier. Da er det ikke nok at eksportøren stiller opp.

### Om immaterielle rettigheter

I sammenheng med kapitalinnhenting, enten det er egenkapital, tilskudd eller lån, kommer det ofte opp spørsmål om hvilken vurdering bedriftene har gjort seg med hensyn til immaterielle rettigheter, ofte kalt IPR (Intellectual Property Rights). Det er eksempler på at bedrifter ikke klarer å hente egenkapital fordi investorene krever at rettigheten deres er sikret.

Vi er blitt gjort oppmerksom på siden European IPR Helpdesk, <http://www.iprhelpdesk.eu/>, og anbefaler bedrifter å sjekke der. Det er her også gratis rådgiving for ulike spørsmål man måtte ha.

Det er også en håndbok, "Your Guide to IP in Horizon 2020" som er nyttig for alle som planlegger å delta i et H2020 prosjekt.

For de som foretrekker norsk har også Innovasjon Norge en hjelpeside om temaet; <http://www.iprhjelp.no/?url=innovasjonnorge>