

NYHETSBU LLETIN

Xport er en avis for deg som er opptatt av finansiering av eksport og internasjonale prosjekter

Kompetansen øker hos oss.

Fra mai vil **Vebjørn Walderhaug** (vw@xport.no, tlf. 990 47 562) være en del av teamet vårt i Oslo.



Vebjørn har vært ansatt i Norges forskningsråd siden 2003, som Nasjonalt kontaktpunkt (NCP) for små og mellomstore bedrifter i EU's rammeprogrammer for forskning og innovasjon.

Finansieringsmuligheter i EU's Horisont 2020 og Forskningsrådets bedriftsrettede programmer vil være de mest sentrale områdene hvor Vebjørn vil være rådgiver for kundene våre.

Ved Oslokontoret finner dere som før: **Atle Milford** (am@xport.no, tlf. 908 39 620) som har vært her i snart 20 år, og **Geir L. Sagen** (gls@xport.no, tlf. 913 70 677) som har vært her i 12 år.

Tom Fronth-Mathisen (tfm@xport.no, tlf. 934 98 115) er lokalisert i Åndalsnes. Tom har vært med siden starten i 1995.

Hovedoppgavene til EFS (Export Finance Services)

er å finne mest mulig attraktive finansieringsløsninger for kundene våre.

Svært ofte skjer dette ved at vi har en gjennomgang sammen med kunden for å få et bilde av prosjekt, forretningsstrategi og satsingsområder. Vi vurderer så om det er mulig å etablere en total finansieringspakke bestående av tilskudd, lån, garantier og/eller egenkapital. Vi er spesialister på offentlige låne- og tilskuddsordninger samt eksport- og bankfinansiering til forskjellige formål .

Vi har erfaring og kompetanse til hurtig å se hvor det finnes realistiske muligheter, og hvor vi har kapasitet til å bidra med å skrive en god og riktig søknad. I tillegg kan vi bidra til å gjøre prosjektet "bankable" ved å foreslå endringer som gjør det mer realistisk å komme i mål.

I ulike settinger kan vi stå som prosjektkoordinator (bl.a. hvor prosjektdeltakerne er spredt geografisk) for å finne fram til gode finansieringsløsninger for et prosjekt. Vi utarbeider forslag til og forhandler frem totale finansieringspakker for internasjonale prosjekter, etableringer og kapitalvareleveranser til internasjonale markeder. Vi finner frem til tilskudds- og støtteordninger for industriens utviklingsprosjekter.

Vår erfaring viser at vi sparer bedrifter for mye bortkastet tid og penger ved å gjennomgå et prosjektforslag og svært raskt kunne si hva som må til for å få til en finansiering, og hva som ikke vil fungere.

Noen av de finansieringsordningene som vi vet kan være aktuelle i ulike sammenhenger:

GIEK og Eksportkreditt Norge

er viktig ved eksport. EFS bidrar her til å forstå hvordan dette virker og hvordan det kan bli et salgsverktøy. Bankens rolle i finansieringen må også koordineres.

GIEK har ulike andre bidrag til sikkerhet og garantier, eksempelvis bidrag til å stille bankgarantier.

GIEK kredittforsikring bør vurderes for å redusere risiko ved etablering av fordringer mot utlandet. Det kan også lette bankfinansiering hvis utestående er sikret.

Utenlandske eksportkredittordninger. Ofte samarbeider disse med GIEK (og banker) og kan brukes hvor det er leveranser fra flere land til et prosjekt.

Eksportkreditt Norge er en viktig støttespiller når det gjelder gunstige, langsiktige lån knyttet til finansiering av eksportprosjekter. Merk dog at deres utlån skal sikres med lån fra GIEK eller godkjent finansinstitusjon.

Forskningsrådet

har mange program, noen av disse kan også passe for kunder som har større utviklingsprosjekter. Her er det søknadsfrister å overholde. Regionale forskningsfond er også en del av dette bildet, med egne utlysninger.

EU-programmet Horisont 2020 (H2020) kan være krevende, men har også tiltak og muligheter som passer for mindre bedrifter. Eksempler er Eurostars, Fast Track to Innovation og SMB-instrumentet (hvor også enkeltbedrifter kan få EU-midler). Vær oppmerksom på ordningen med prosjektetableringsstøtte (PES), som langt på vei kan gi dekning for kostnadene ved å skrive søknad til H2020.

Skattefunn søkes av enkeltbedrifter. Det er god ordening som vi har positiv erfaring med. Her får bedrifter som har krevde utviklingsprosjekt tilbake mye midler når de søker om å kvalifisere enkeltprosjekter. Søknadsfristen er 1. september.

Innovasjon Norge har ulike tilbud, de vi tror er mest aktuelle er;

Etablerertilskudd i 2 faser for gründere.

Innovasjonslån/risikolån til satsinger

Tilskudd til utviklingsprosjekter med samarbeid mellom kunde og leverandør. Dette kalles IFU med industriell kunde og OFU med offentlig kunde.

Miljøteknologiordningen er aktuell ved ulike pilot- og demomodeller som bygges i Norge.

Andre aktuelle finansieringsordninger

Helsingsforsinstitusjonene er relatert til Nordic Investment Bank (NIB). **Nefco** gir her tilskudd til og investerer i miljøprosjekter innen visse geografiske områder. En underavdeling i Nefco er **Nopef** som kan gi tilskudd til forstudier for bedrifter som har litt miljøaspekt og som vurderer etablering utenom EU.

Nordic Innovation har på bestemte felt ulike tilskudd for bedrifter og institusjoner som samarbeider med andre nordiske bedrifter og institusjoner.

Enova har ordninger som skal fremme realisering av ulike innovasjoner på energisiden.

Norad har hatt bra ordninger på forstudier til etablering og kompetanseoppbygging i utviklingsland, men disse ordningene er for tiden uten bevilgning.

Sitatet:

Don't say maybe if you want to say no.

Paulo Coelho

Kontakt oss gjerne for uforpliktende gjennomgang av aktuelle prosjekter.