

### NYHETS BULLETIN

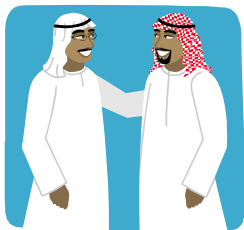
Xport er en avis for deg som er opptatt av finansiering av eksport og internasjonale prosjekter

## Bruk av GIEK til finansiering.

*Vi har inntrykk av at kunnskapen om GIEK og hvordan deres tilbud kan brukes i eksportsammenheng er svært variabel. Noen bedrifter er flinke og bruker institusjonen jevnlig, andre ser ikke hvordan de kan benytte GIEK som en mulig ressurs for å få til salg.*

GIEK er opprinnelig en forkortelse for Garantistitutet for Eksportkreditt, og deres formål er å fremme norsk eksport ved å stille garantier på vegne av den norske stat. Utenlandske kjøpere er ofte avhengig av å ta opp banklån eller søke finansiering for sine investeringer i varer og tjenester. Å ha en garantist er ofte avgjørende for å få lån eller andre kreditter i en bank eller finansforetak. Når det er til fordel for norske eksportører, kan GIEK være denne garantisten. Å stille garantier for en del av lånet den utenlandske kjøperen trenger, er den typen garanti som er mest etterspurt hos GIEK.

Garanti fra GIEK sikrer at den utenlandske kjøperen får lån, slik at han kan betale for varer og tjenester kjøpt av norske leverandør. Institusjonen egner seg fun for investeringer med minimum 2 års horisont, og ikke for kortsiktig handel.



Garantiene følger bestemte regler og OECDs regelverk for offentlig støttede eksportkreditter er viktig. Dette går på forhold som varighet av lån og hvilken

risiko de kan ta. Det er eksempelvis tillatt med inntil 30 % lokal andel, målt i forhold til eksport, men de norske interessene må stå for minst 30 % av totalen. Det kreves alltid minimum 15 % egenkapital.

Det stilles garantier på kommersielle vilkår. Garantier hos GIEK koster som oftest omtrent det samme som andre finansforetak og banker krever i premie.

Vi synes nok at garantiene til dels er dyre, og dette skyldes at de følger bankene som i en periode også har skrudd opp prisene sine. Det er et viktig element i mange av GIEK's saker at de ønsker å ha en tredjepart med som skal vurdere prosjektet og ta risiko på like vilkår.

Institusjonen skal på lang sikt gå i balanse og det virker på oss som de har gode marginer på denne målsettingen.

GIEK utstedte 182 nye statsgarantier for NOK 24 milliarder i 2013.

Ved årsskiftet var det samlede garantiansvar på rekordhøye NOK110 milliarder. Deres mest etterspurte produkt, långivergaranti, sikrer en utenlandsk importør et gunstig banklån for å finansiere kjøp av norske varer. Slike garantier utgjorde 90 prosent av GIEKs samlede garantibeløp ved utløpet av 2013. Svært mye av disse garantiene går til Shipping og Olje & Gass.

Det er et ønske og målsetting om å øke garantier til tradisjonell industri og fornybare prosjekter, men vi tror at et omstendelig regelverk (og litt forsiktighet) forhindrer dette.

Vi mener at GIEK i større grad bør kunne ta egenrisiko på interessante, mindre miljøprosjekter der man vet at bankene ikke vil gå inn og ta prosjektrisiko uten ekstra sikkerhet. Det er et stort problem for å få realisert mange relativt små og gode miljøprosjekter, at banker ikke tar prosjektrisiko.



På grunn av bankenes innstramming de senere årene, stilles i dag de fleste lån av **Eksportkreditt Norge**.

Det er viktig å understreke at GIEK kan stille garantier også når andre institusjoner funder lån. Hvis kunden ønsker lån fra Eksportkreditt Norge er det svært viktig å være oppmerksom på at det må søkes om lån **før** det inngås endelig eksportkontrakt.

GIEK og Eksportkreditt Norge er ofte involvert i de samme transaksjonene, og begge virksomhetene opptrer på vegne av staten.

GIEK har flere garantiordninger og kan stille ulike typer garantier, eksempelvis kan GIEK støtte oppunder en ferdigstillelsesgaranti som en privat bank stiller, med 50 prosent av garantibeløpet.

### Nopef- tilskudd til forundersøkelser

Vi har ved flere anledninger fremhevet Nopef som en mulig støtte for mindre bedrifter som satser på utenlandsetablering.

Nopef finansierer nordiske små og mellomstore bedrifters forstudier til utenlandsetablering utenfor EU og EFTA. Nopef kan dekke 40 % av foretakets forstudiebudsjett.

Hvis man gjør en forstudie, og ikke etablerer seg, vil max. 50 % av bevilget beløp kunne bli ettergitt. Ved etablering som forutsatt i søknaden vil 100 % av tildelt beløp kunne bli ettergitt.

Max. 50 % av bevilget beløp kan bli betalt ut mens forstudien pågår. Det er altså bevilgning til forstudier, ikke bevilgning til investering. Nopef bidrar med.

Nytt i forhold til tidligere er at Nopef er blitt en del av Nefco (The Nordic Environment Finance Corporation) fra januar i år. En ny klausul er nå inne i forutsetningene for støtte. "Forundersøkelsen skal bidra til direkte eller indirekte miljømessige forbedringer og økt miljøbevissthet i prosjektlandene."

Et typisk tilskudd fra Nopef er på EUR 25.000- 45.000. Det er gitt tilsagn til 25 prosjekter pr. medio mai.

*Sitat:*

*Da Vårherre delte ut humoren,  
kom kvinnen for sent som alltid.*

*Derfor ble hun den som ler sist.*

Julie Andrews

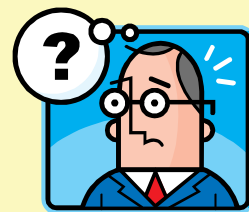


### Søknadsarbeid/ Assistanse

**Ikke vent med skattefunnsøknadene til slutten av året!**

**Dette vil kraftig redusere dine muligheter til å få prosjektet godkjent og vil medføre mer arbeid i ettertid.**

Hvis du har kapasitets- eller andre problemer knyttet til skattefunnsøknadene, er det bare å kontakte oss.



**Alle de søknader som vi har medvirket til de siste årene har blitt godkjent, men arbeidet med å komme helt i mål er blitt stadig mer krevende.**



### Skattefunn 2014

#### Husk søknadsfristen 1. september.



SkatteFUNN er en skattefradragssystem for næringslivets kostnader til forskning og utvikling.

Systemet er lagt opp slik at søknaden blir sendt gjennom to instanser, først til Innovasjon Norge, og derfra videre til Forskningsrådet.

Hvis bedriften planlegger å sette i gang et prosjekt de siste månedene av 2014 bør man altså søke før 1. september.

Ikke minst bør det søkes hvis man allerede er i ferd med å gjennomføre et prosjekt. Kostnader kan regnes tilbake til 1. januar i år.

Dette er fremdeles relativt "enkle" penger for bedriftene. Vi minner om at:

- Hvert enkelt AS innen et konsern kan søke.
- Bedriftene får sine penger ved ligningsoppgjøret gjennom ekstra skattefradrag eller som kontant utbetaling hvis bedriften har underskudd. Også bedrifter som ikke er i skatteposisjon får midlene.
- Kostnader til egenutført FoU har en øvre ramme på NOK 8 mill. pr. inntektsår. Timesatsen kan ikke overstige NOK 600 pr. time.